

Systems For Professionals

CELLPACK

Electrical Products

Isolieren, Verbinden und Schützen in Nieder- oder Mittelspannung mit innovativen, vollständigen Systemlösungen: Von hochwertigen Produkten über kompetente Beratung bis hin zu anspruchsvollen Schulungen – wir bieten mehr! Cellpack Electrical Products, ein Unternehmen der Behr Bircher Cellpack Gruppe, ist mit mehr als 190 Mitarbeitern international erfolgreich in Entwicklung, Produktion und Vertrieb von Kabelgarnituren bis 36kV.

Zur Verstärkung unseres Projektmanagements für organisatorische Projekte zur Optimierung der Arbeitsabläufe, Dokumenten- und Datennutzung sowie für Kundenprojekte suchen wir einen

▣ Projektleiter | Poweruser SAP R/3, Modul SD, CRM m/w

Ihre Aufgaben

- Koordination der Aufgaben mit dem SAP Competence-Center und externen Dienstleistern
- Zusammenstellen von abteilungsübergreifenden Berichten und Auswertungen
- Selbständige Bearbeitung von (Teil-)Projekten nach Abstimmung mit der Gesamtprojektleitung in den Bereichen SAP Modul SD, CRM und MDM
 - Definition der Anforderungen in Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen
 - Evaluation von Lösungswegen
 - Konzepterstellung zur Umsetzung der (Teil-)Projekte
 - Budget- und Zeitverantwortung für die Projektphasen
 - Projektteam- Zusammenstellung
 - Realisierung der Projektanforderungen
 - Durchführung von Funktions- und Integrationstests
 - Information der Mitarbeiter / Schulung der Endanwender unter besonderer Berücksichtigung der aktuellen Prozessabläufe (SAP R/3-SD, CRM, ...)
- Analysen und Auswertungen für interne und externe Stellen in den Systemen SAP/R3 und CRM mit Unterstützung von Office Programmen wie z.B. Excel
- Bearbeitung und Übermittlung von Außenhandelsstatistiken
- Zentrale Material-Stammdatenpflege für die Vertriebsbereiche Deutschland, Schweiz, Export und Tochtergesellschaften
- Erfassung und Optimierung von Produktdaten im MDM-PIM
- Koordination und Mitarbeit bei Kundenprojekten

Wir erwarten

- Sehr gute Kenntnisse in SAP R/3 Vertriebsmodul SD
- Sehr gute Kenntnisse in den Office-Programmen, speziell Excel
- Sehr gute Kenntnisse über die Abläufe im Vertriebsinnendienst
 - Angebotserstellung
 - Auftragsabwicklung
 - Stammdatenpflege
- sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, Englischkenntnisse
- Flexibilität
- Belastbarkeit, Einsatzfreude, Teamfähigkeit
- Schnelle Auffassungsgabe
- Prozessorientiertes, abteilungsübergreifendes Denken

Wir bieten

- Eine abwechslungsreiche, interessante Tätigkeit
- Eine intensive Einarbeitung
- Eine leistungsgerechte Vergütung und gute Sozialleistungen